

Leaflet voor intermediairs

De voordelen van zakelijke lease



Dit zijn de voordelen voor jouw klant

Legio mogelijkheden met lease

Het komt vaak voor: jouw klant wil een bedrijfsmiddel aanschaffen, maar heeft op dat moment niet de liquide middelen. Een financiering op basis van lease kan dan een mooie oplossing bieden.

Lease: wat is het?

Lease is een slimme financiële oplossing waarbij ABN AMRO Lease een bedrijfsmiddel financiert, zodat jouw klant er direct gebruik van kan maken. De klant betaalt hiervoor een vast termijnbedrag

Jouw klant is mogelijk geïnteresseerd in lease in de volgende situaties:

- Er zijn nieuwe bedrijfsmiddelen nodig.
- Behoeft aan werkkapitaal.
- Plannen voor een overname waarbij een deel van de bedrijfsmiddelen in een lease kan worden opgenomen.
- Een grote opdracht die een investering in bedrijfsmiddelen vereist.
- Jaarlijks terugkerende investeringsmomenten.
- Bedrijfs groei die investeringen in meer bedrijfsmiddelen noodzakelijk maakt.
- De wens om te investeren in duurzame bedrijfsmiddelen

Lease: dit zijn de voordelen

- Behoud van liquiditeit, want het werkkapitaal blijft beschikbaar.
- Mogelijkheid tot 100% financiering.
- Financiering is afgestemd op economische levensduur van het bedrijfsmiddel.
- Vast termijnbedrag, dus goed te budgetteren.
- Betere balansverhouding bij een operationele lease door de off-balance financiering.

Een bedrijfsmiddel is geschikt voor lease als het:

- Roerend is en niet grond- en nagelvast.
- Uniek identificeerbaar is (bijvoorbeeld door een kenteken of registratienummer).
- Een voorspelbaar waardeverloop heeft (dit bepaalt ABN AMRO Lease).
- Een zelfstandige eenheid is (geen onderdeel van een ander object).



Waarom ABN AMRO Lease? 7 redenen:

1. Sluit aan op de financieringsbehoefte van jouw klant.
2. Snelheid! Is de aanvraag onder €250.000,-? Dan krijgt jouw klant in de meeste gevallen direct uitsluitel.
3. Keuzevrijheid in merk, type en leverancier.
4. 100% financiering mogelijk.
5. Geen onnodig beslag op het werkkapitaal.
6. Meestal vragen wij geen aanvullende zekerheden; het bedrijfsmiddel is het onderpand.
7. Risk based pricing: de financiering is gebaseerd op het klant- en objectrisico.

Belangrijkste kenmerken van ABN AMRO Lease:

1. Een looptijd van minimaal 12 maanden, de maximale looptijd is afhankelijk van het bedrijfsmiddel.
2. Financiering van jong gebruikte bedrijfsmiddelen.
3. Sale & Leaseback: financieren van reeds aangeschafte bedrijfsmiddelen is mogelijk (looptijd hangt af van de ouderdom van het bedrijfsmiddel).
4. Jouw klant betaalt het termijnbedrag met een automatische incasso (verplicht).
5. Akkoord met ons leasevoorstel? Dan is ons renteaanbod bij aanvragen tot €250.000,- 6 maanden geldig.

Twee leasevormen: Financieel en Operationeel

ABN AMRO Lease biedt twee leasevormen aan: financiële en operationele lease.

Financiële lease

On balance: bedrijfsmiddel staat op de balans.

Jouw klant is economisch eigenaar.

ABN AMRO Lease is juridisch eigenaar.

Wanneer de leaseperiode eindigt, koopt jouw klant het bedrijfsmiddel voor een vooraf vastgesteld bedrag.

Operationele lease

Off balance: bedrijfsmiddel staat niet op de balans.

ABN AMRO Lease is economisch eigenaar.

ABN AMRO Lease is juridisch eigenaar.

Wanneer de leaseperiode eindigt, heeft jouw klant een koopoptie op het bedrijfsmiddel voor een vooraf vastgesteld bedrag.

Meer weten over lease?

Is lease een geschikte financieringsvorm voor jouw klant?

Of wil je meer weten over de mogelijkheden van lease? Contacteer dan jouw vaste contactpersoon bij ABN AMRO of bel met ABN AMRO Lease: 088-5000200.

Meer informatie vind je op de webpagina [Lease voor intermediairs](#).

